

第一生命保険株式会社 商品戦略 プレゼンテーション

2014年 3月27日(木)
商品事業部

一生涯のパートナー
第一生命

【目次】

I . 事業の状況

II . 今後の市場動向

III . 業界を先導する商品開発

IV . 最近の商品開発

I. 事業の状況

I. 事業の状況

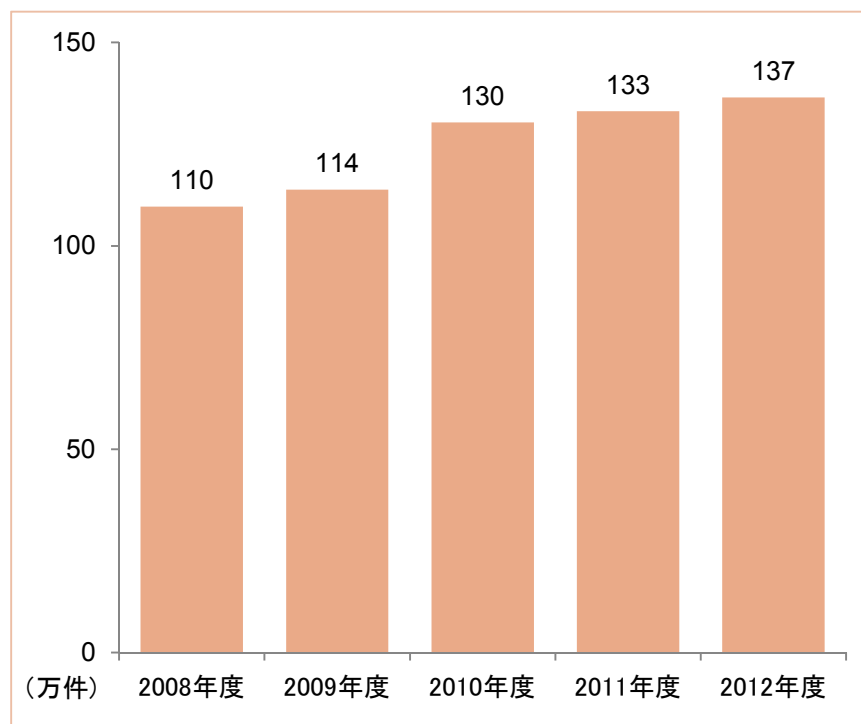
一生涯のパートナー

第一生命

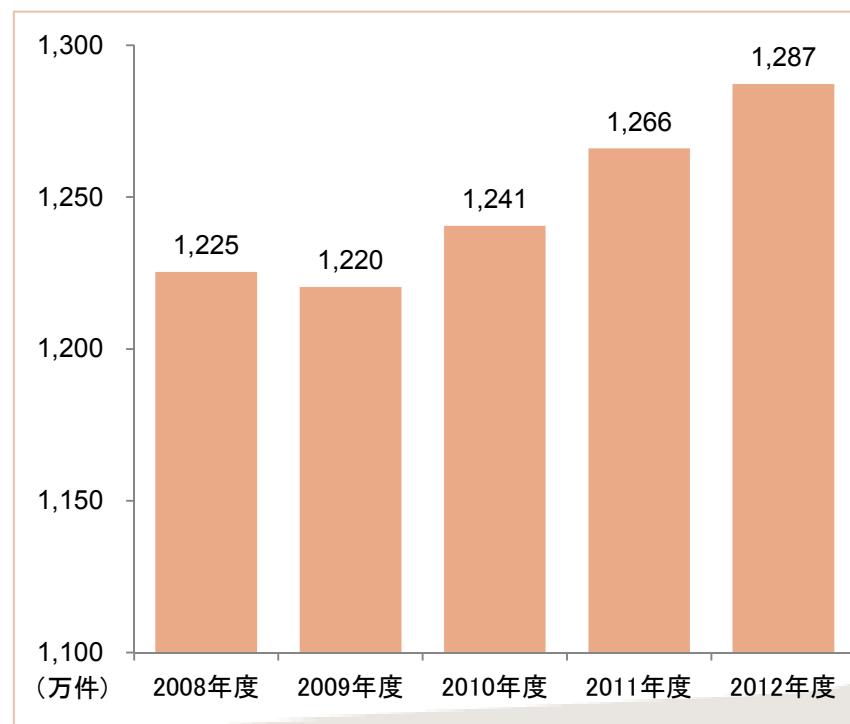
■個人保険・個人年金：新契約件数・保有件数の実績推移

- マーケットを意識した新商品投入により新契約件数・保有件数は伸展。

新契約件数の実績推移



保有件数の実績推移



I. 事業の状況

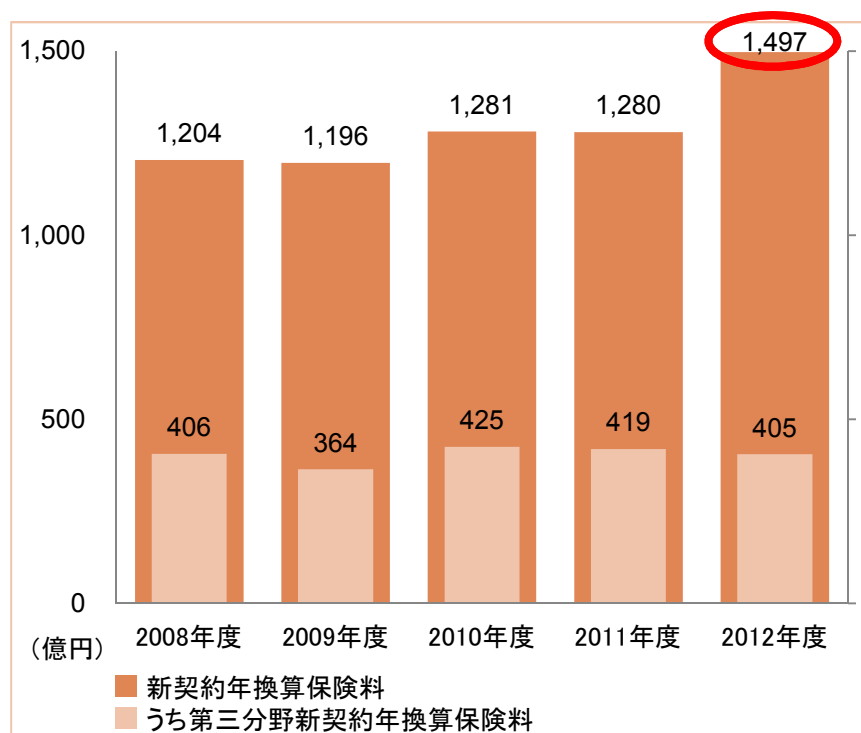
一生涯のパートナー

第一生命

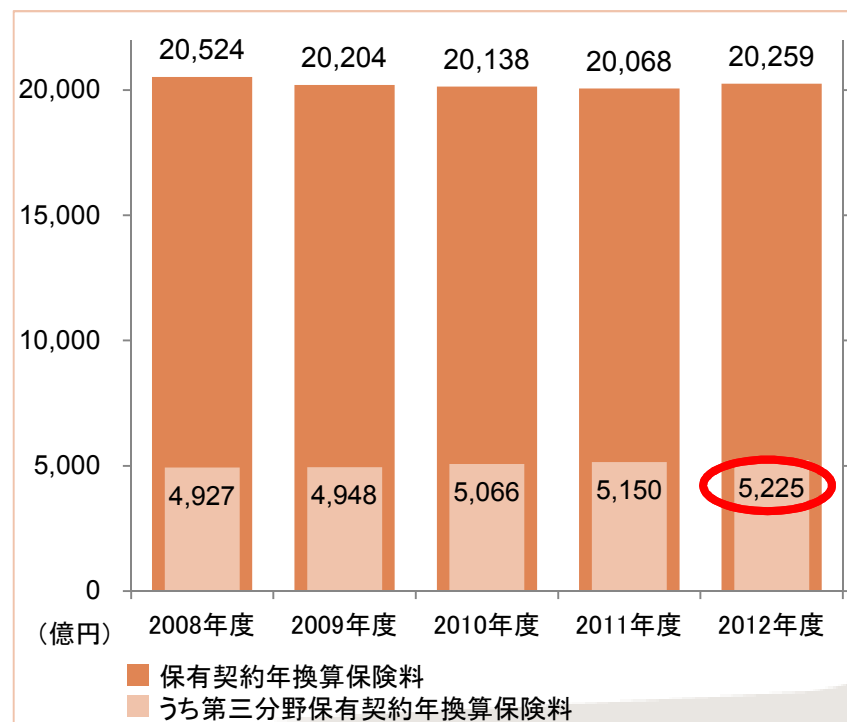
■個人保険・個人年金：新契約年換算保険料・保有契約年換算保険料の実績推移

- 2012年度、新契約年換算保険料は前年伸展。
- 保有契約年換算保険料は横ばいであるが、第三分野保有契約年換算保険料は伸展。

新契約年換算保険料の実績推移



保有契約年換算保険料の実績推移



I. 事業の状況

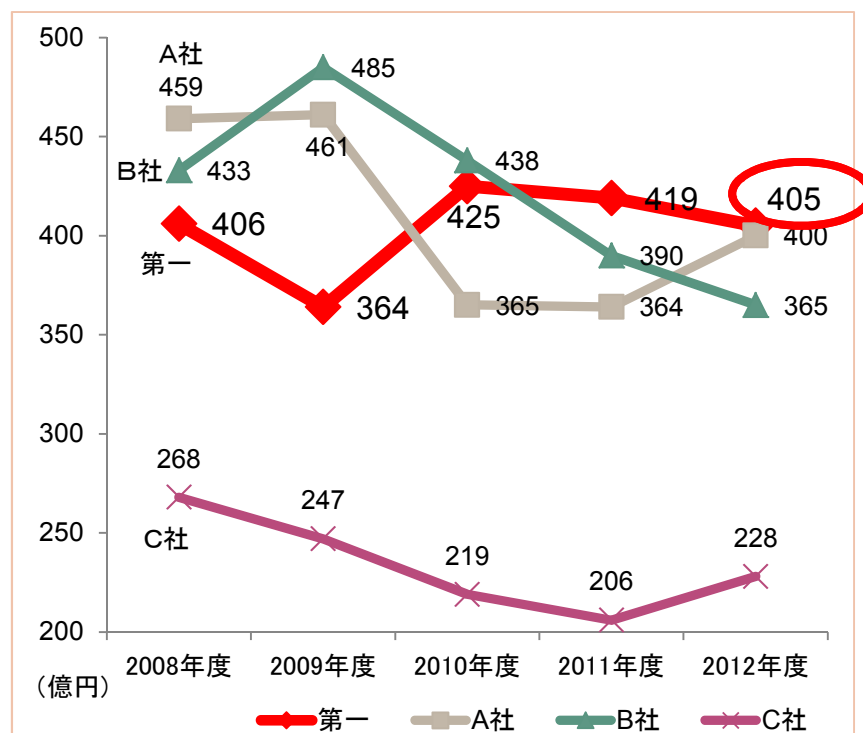
一生涯のパートナー

第一生命

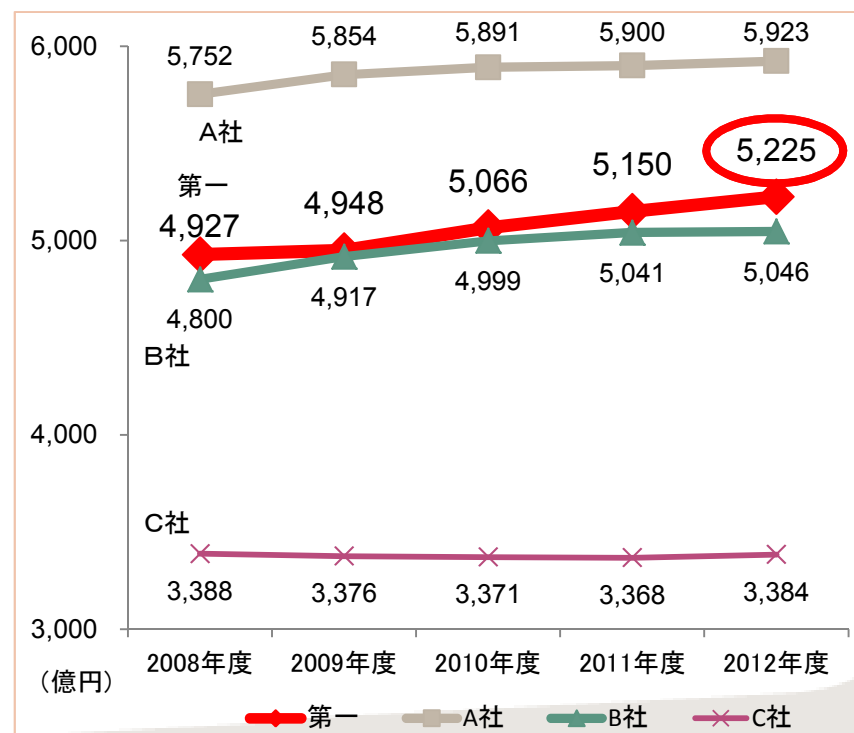
■個人保険・個人年金：第三分野新契約年換算保険料・保有契約年換算保険料の実績推移

- 保険料払込免除特約、インカムサポート・医のいちばんNEO・メディカルエールなど、医療・長患いといった第三分野への積極的な取り組みによって、第三分野保険料を着実に積み上げている。

第三分野新契約年換算保険料実績推移



第三分野保有契約年換算保険料実績推移



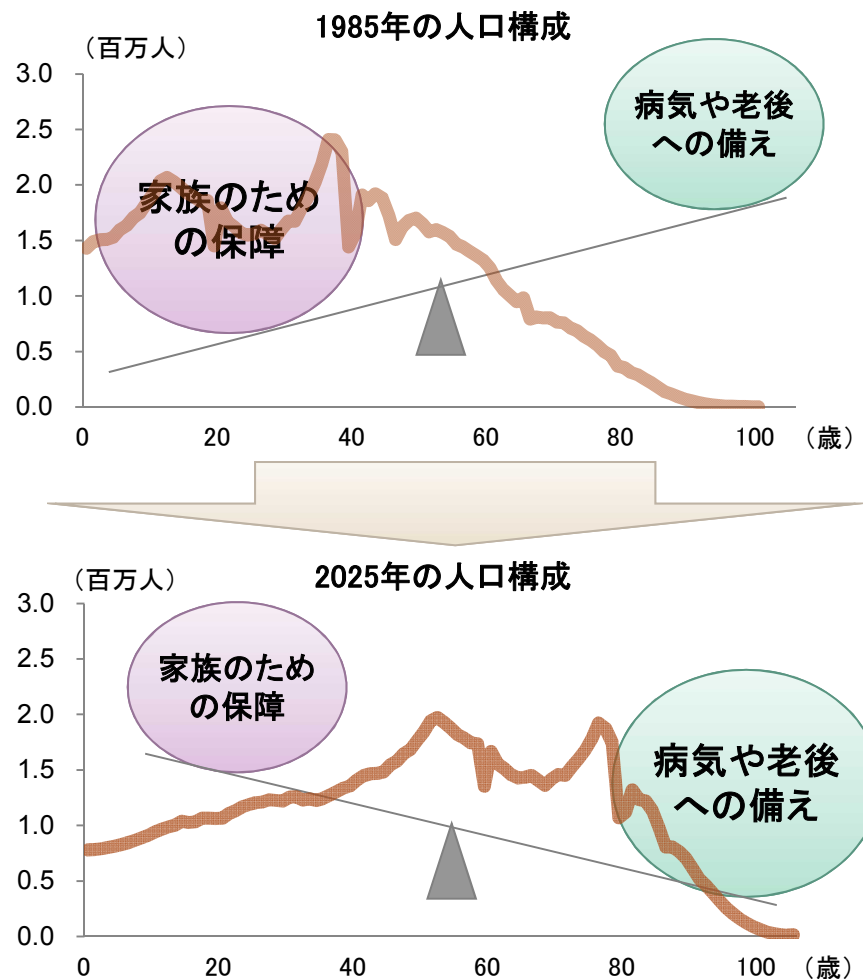
II. 今後の市場動向

Ⅱ. 今後の市場動向

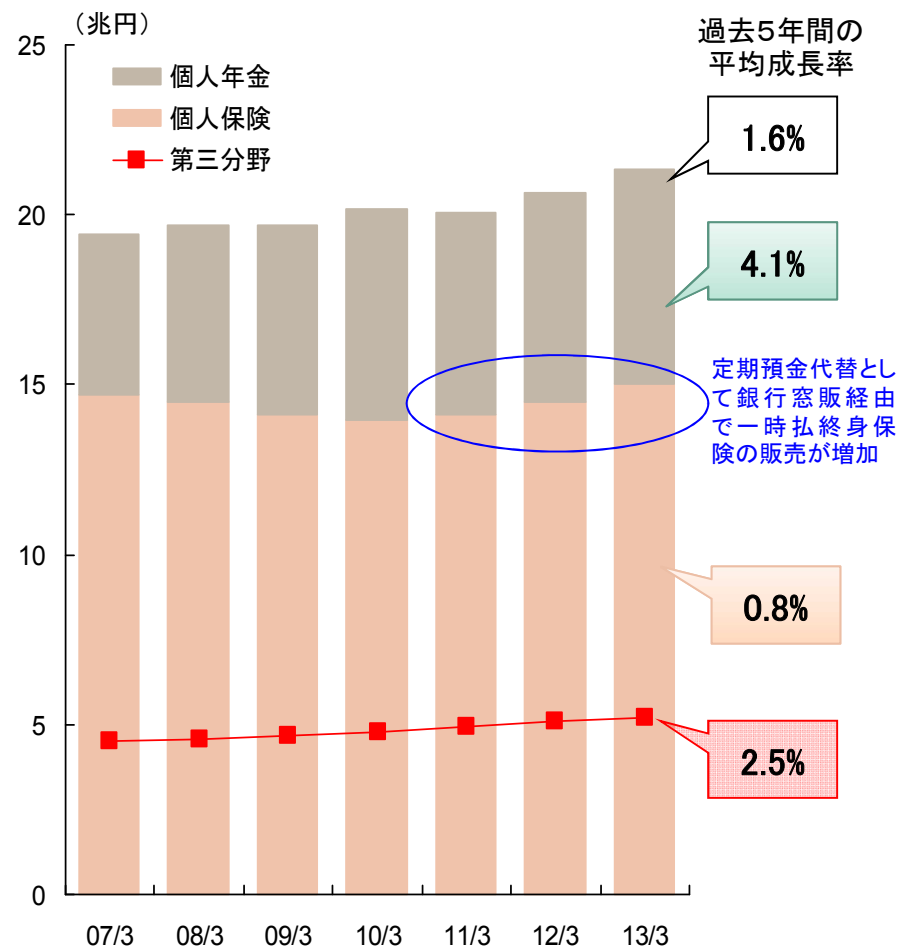
一生涯のパートナー

第一生命

■日本の人口動態と保障ニーズの変化



■日本の生保 保有契約年換算保険料の推移

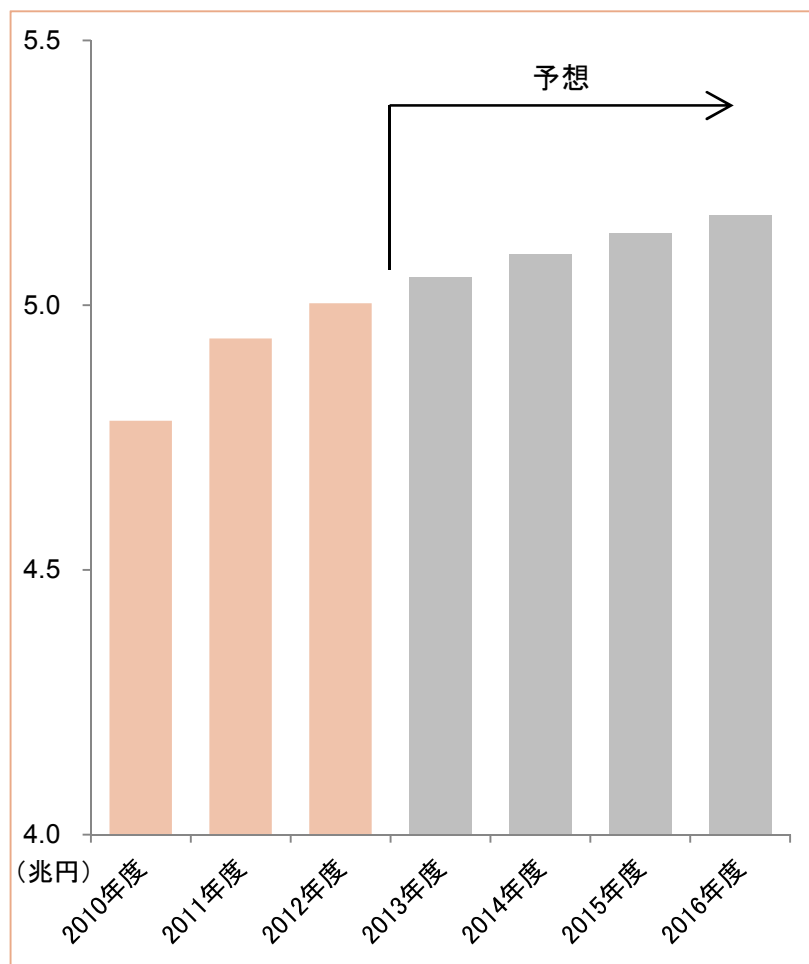


Ⅱ. 今後の市場動向

一生涯のパートナー

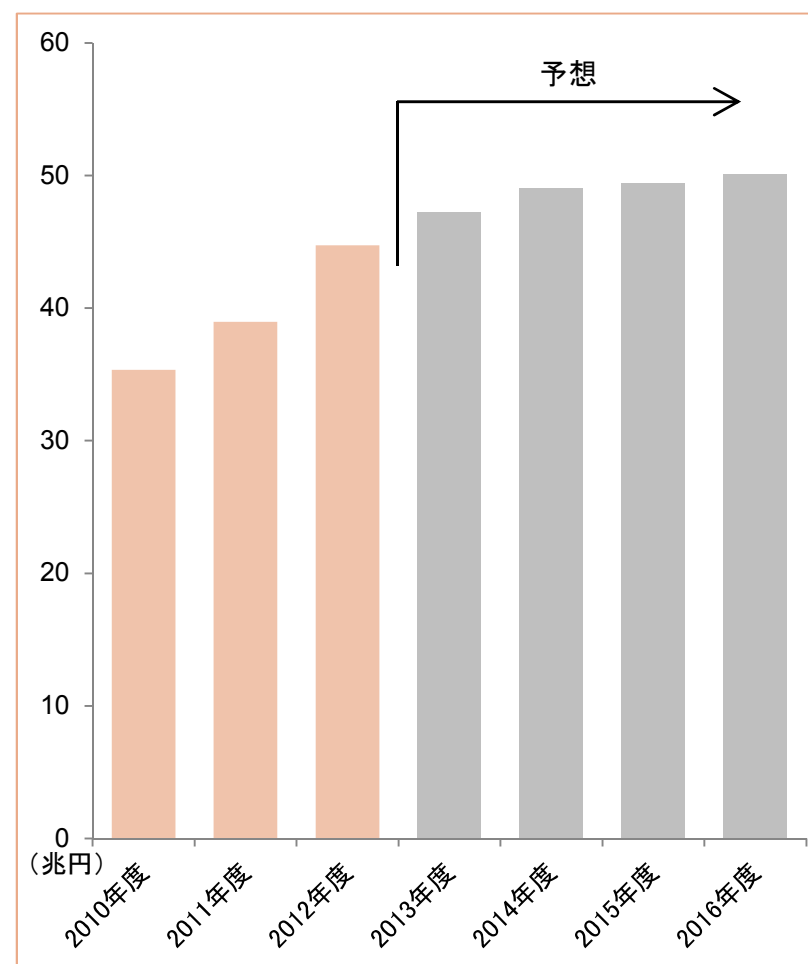
第一生命

■第三分野年換算保険料の推移



(出所) 当社予想

■一時払個人年金資産残高の推移

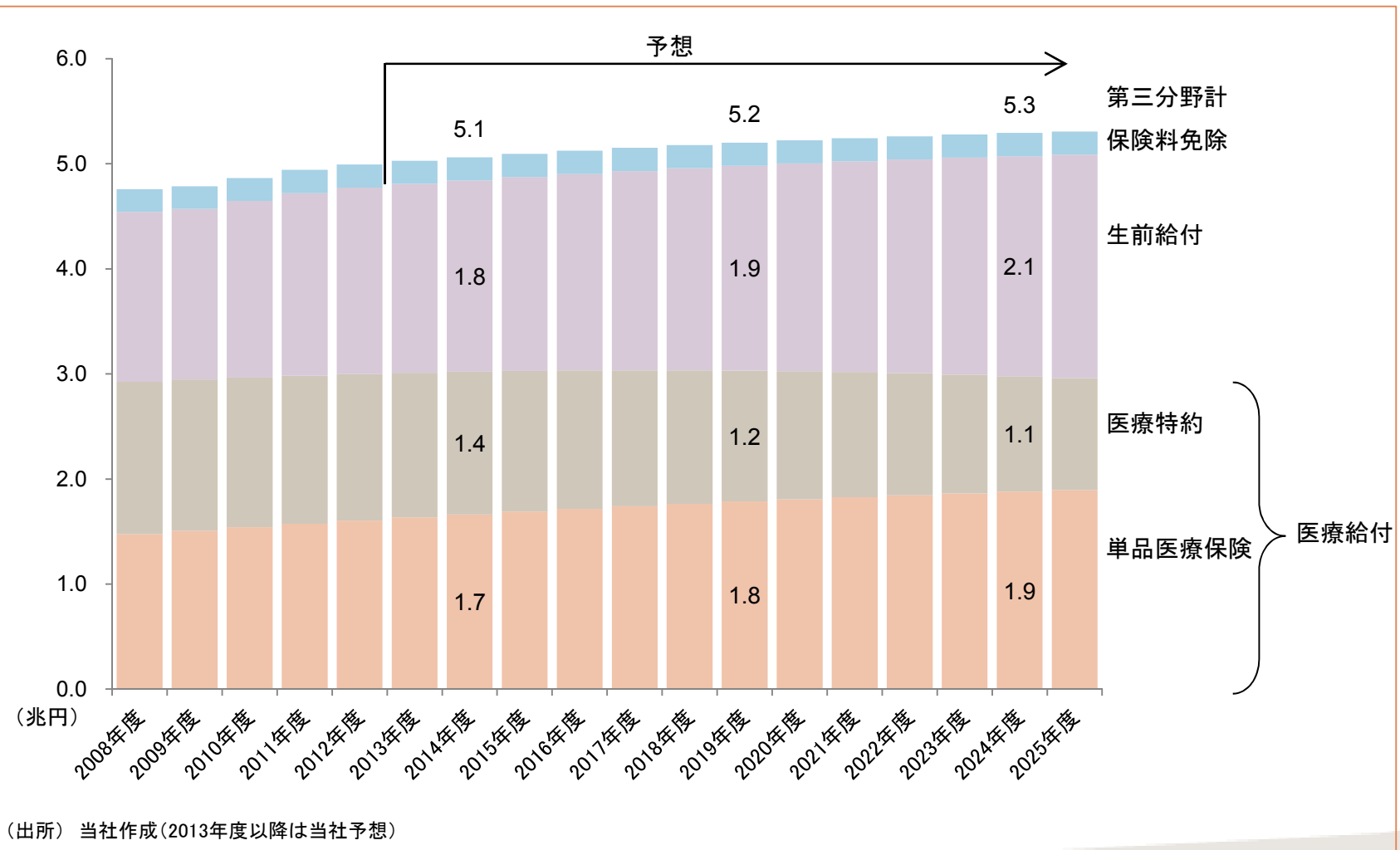


Ⅱ. 今後の市場動向

一生涯のパートナー

第一生命

■第三分野保険の保有契約年換算保険料の将来予測(業界全体のトレンド)



Ⅲ. これまでの取り組み

～業界を先導する商品開発～

Ⅲ. 業界を先導する商品開発

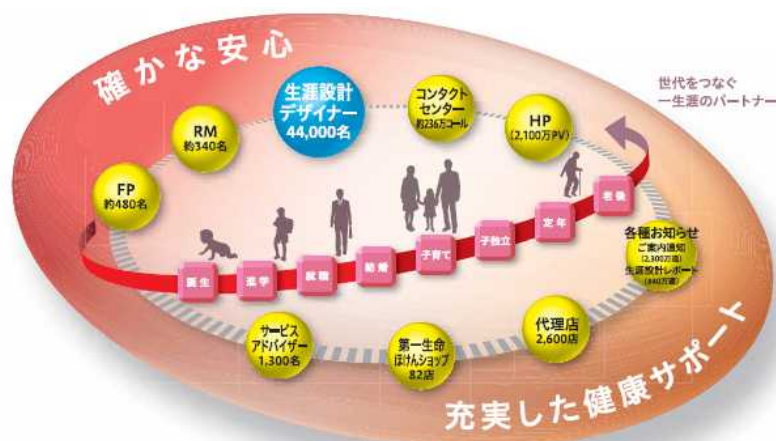
一生涯のパートナー

第一生命

■積極的な商品開発

- これまで、高齢化や医療技術の進歩に対応し、「生きていくための保障」に力点を置きつつ、お客さまの生活を支える数多くの商品を業界を先駆けて発売。（業界初の商品も次ページ参照）
- 特定の疾病・状態に該当した場合に以後の保険料払込が免除となる「保険料払込免除特約」や手術給付の対象を入院中手術・外来手術を問わず公的医療保険制度に連動させた給付は、当社発売後に他社が追随し、業界スタンダードとなるなど、業界を先導するかたちで商品開発を行っている。
- これまでの商品開発ノウハウを結集し、「一生涯のパートナー With You プロジェクト」※の基幹商品として、2014年1月、2つの新商品「ブライト Way」「クレスト Way」を発売。

※「一生涯のパートナー With You プロジェクト」



本業の生命保険を通じた【確かな安心】とともに、第一生命らしい【充実した健康サポート】を生涯設計デザイナー®をはじめとする高い専門性をもつ全役職員の「強固なチームワーク」で、お客さまお一人おひとりにご提供

Ⅲ. 業界を先導する商品開発

一生涯のパートナー

第一生命

■ 業界を先駆けて開発した商品（業界初の商品）

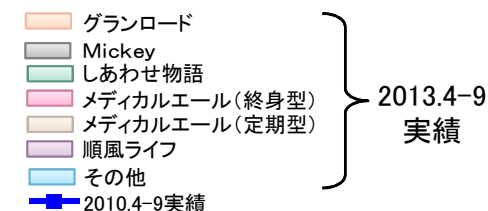
発売時期	商品名	給付事由
1995.10	疾病障害特約 「リライ」	【保険金】 疾病を原因とする身体障害状態（片麻痺、心臓ペースメーカー、人工ぼうこう等）に該当 ※1997.10に疾病・災害による身体障害の状態・死亡を保障する「スーパーリライ」を発売
1998.4	特定難病特約 「難病サポート」	【保険金】 厚生労働省の特定疾患治療研究事業の対象疾患（難病）を発病
1999.10	保険料払込免除特約	【保険料払込免除】 特定疾病（3大疾病）、身体障害状態に該当 ※2001.7に保険料払込免除事由に介護状態を追加
2004.4	特定状態収入保障特約 「インカムサポート」	【年金】 特定疾病（3大疾病）、身体障害状態、要介護状態に該当 ※2014.1に年金支払期間を65歳・70歳までとする有期年金を発売
2004.4	女性特定治療特約 「レディエール」	【保険金】 乳がん手術、子宮・卵巣摘出術、乳がん手術後に 乳房再建手術
2007.4	新総合医療特約 「医のいちばん」	【給付金】 1日以上（日帰り）入院、 公的医療保険の対象手術・放射線治療（入院・外来問わず）
2010.9	8大生活習慣病入院特約	【給付金】 悪性新生物、糖尿病、心・血管疾患、高血圧性疾患、脳血管疾患、肝疾患、 すい臓疾患 、腎疾患 で1日以上（日帰り）入院
2014.1	特定状態充実保障特約 「アシストセブンプラス」	【保険金】 「アシストセブン」の給付（3大疾病・3大状態・死亡）に加え、 身体障害等級1～4級 、要介護1の状態に該当

IV. これまでの取り組み ～最近の商品開発～

IV. 最近の商品開発

一生涯のパートナー

第一生命



【顧客属性認識】

- ・ 将来のボリュームゾーンである団塊ジュニア
- ・ 夫婦のみ世帯等世帯構成の変化や、夫婦共働き等ライフスタイルの変化あり、ニーズが多様化
- ・ 比較志向の高まり

【基本戦略】

- ・ 魅力ある生前給付を活用した主力商品販売
- ・ 新子会社(損保ジャパンDIY生命)を通じた取組

【具体的な商品戦略】

- ・ 2010.9 順風ライフの発売
- ・ 2014.1 ブライトWayの発売

【顧客属性認識】

- ・ ライフタイムバリューが高い層

【基本戦略】

- ・ ニーズが高い医療単品商品(第三分野)

【具体的な商品戦略】

- ・ 2011.1 メディカルエール(定期型)の発売
- ・ 2013.4 順風ライフジュニアの発売
- ・ 2014.1 ブライトWayジュニアの発売

【顧客属性認識】

- ・ 団塊の世代、マーケットボリュームが最大

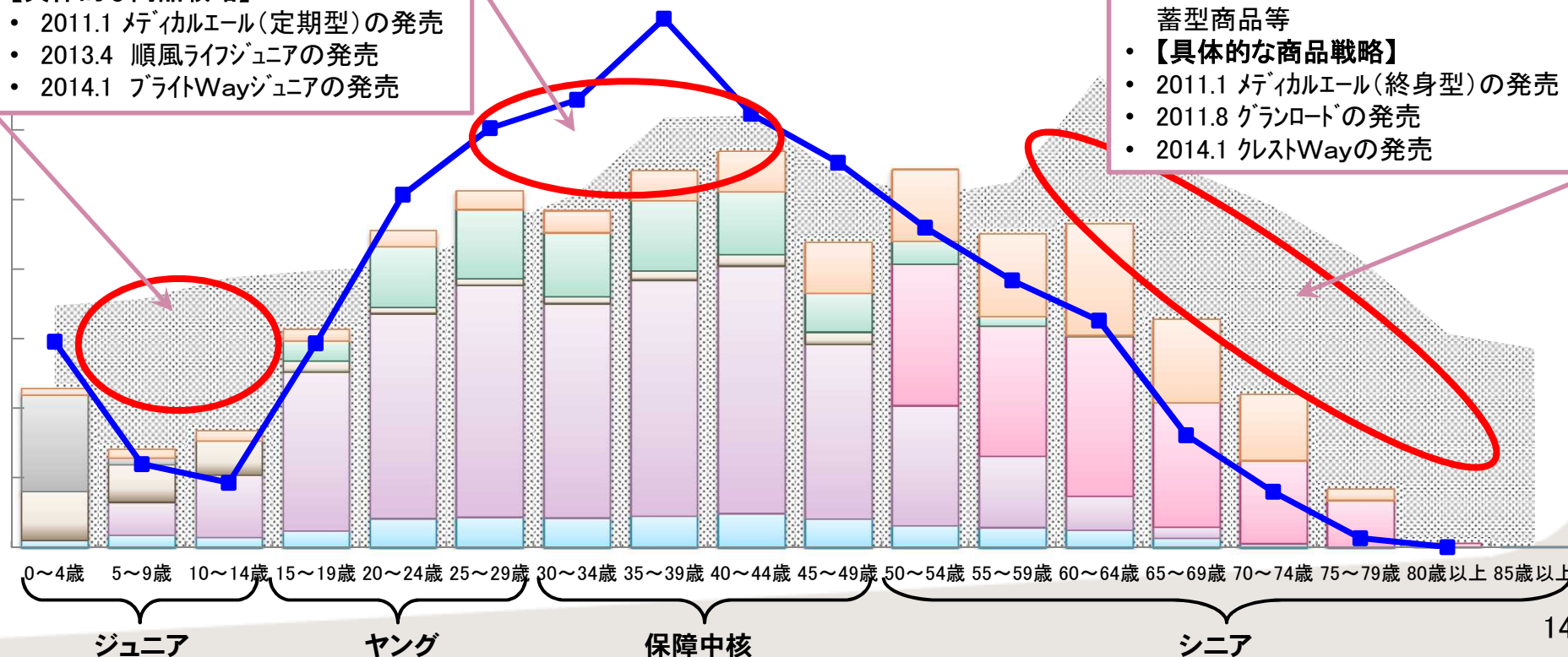
- ・ 医療と貯蓄商品ニーズが高い

【基本戦略】

- ・ 医療・介護単品商品(第三分野)や貯蓄型商品等

【具体的な商品戦略】

- ・ 2011.1 メディカルエール(終身型)の発売
- ・ 2011.8 グランロードの発売
- ・ 2014.1 クレストWayの発売



IV. 最近の商品開発

一生涯のパートナー

第一生命

■最近の成長マーケットへの取り組み

マーケット	発売時期	商品名	特長
個人貯蓄	2006.1	個人年金保険 「しあわせ物語」	加入時の選択は職業のみ。月払保険料ランクごとに利回りが異なるスキーム。 加入時に年金額が確定するため確実な老後設計が可能。
	2011.8	一時払終身保険 「グランロード」	加入時の告知を不要とし、簡便な手続きで加入できる貯蓄性の高い一時払商品。 死亡保険金額・解約返還金額は、被保険者の年齢・性別によらず同一とわかりやすい商品。
	2013.4	学資保険 「Mickey」	保険料払込の免除保障なしプランを追加。契約者の診査や告知を不要とし、高齢者や祖父母にも加入しやすい保障内容。
第三分野	2011.1	医療保険 「メディカルエール」	定期型(チャイルド・ジュニア層、女性層)、終身型(シニア層)の2つの型で、医療保障へのニーズが高い若年層とシニア層への積極的な商品投入。
	2011.1	医療保障変更制度 「メディカルスイッチ」	既存の入院関係特約を医的な選択なしでメディカルエール(終身型)に変更できる制度。 最新の医療保障の確保が可能。
	2014.1	介護年金保険 「クレストWay」	「公的介護保険制度の要介護2以上＋要介護2以上相当」の状態に該当した場合に、以後生きている限り年金を支払う。
	2014.1	総合保障型保険 「ブライトWay」	3大疾病、3大状態、死亡の7つのリスクに幅広く備えることができる「アシストセブン」、公的制度に連動した「アシストセブンプラス」など、「生きていくための保障」を充実させた保険。

IV. 最近の商品開発

一生涯のパートナー

第一生命

■2014年1月新商品の内容

ブライ ウェイ **Way**

5年ごと配当付終身保険

保険料払込免除特約(H25)付加

終身保険(主契約) 30万円

アシストセブン 2,900万円

アシストセブンプラス 100万円

医のいちばんNEO
(60日型) 日額1万円

8大生活習慣病入院特約
(120日型) 日額1万円

先進医療特約 付加

35歳男性:21,495円

月払[口座振替扱]、契約当初10年間、
65歳払込満了、平準払込方式、特約10年更新型

- 終身保険をベースとして医療保障や生存保障を特約で付加する総合保障
- 死亡保障から生存保障まで幅広くカバー可能

■ アシストセブン

7つのリスク(①がん ②急性心筋梗塞 ③脳卒中 ④要介護状態 ⑤身体障害状態 ⑥高度障害状態 ⑦死亡)を大きな保障(最高3,000万円)でまることカバー

■ アシストセブンプラス

アシストセブンの支払事由にさらに安心の5つの給付事由(①上皮内がん ②急性心筋梗塞(での入院) ③脳卒中(での入院) ④公的介護保険制度における「要介護1」 ⑤身体障害者福祉法における「1級～4級」)をプラス

■ 保険料払込免除

①がん ②急性心筋梗塞 ③脳卒中 ④要介護状態 ⑤身体障害状態 に該当した場合に、以後の保険料の払込が免除。「アシストセブン」の支払事由と連動して、わかりやすい保障を提供

IV. 最近の商品開発

一生涯のパートナー

第一生命

■2014年1月新商品の内容

クレスト^{ウェイ}Way

5年ごと配当付介護終身保険(解約返還金なし型)

介護年金保険(主契約) 120万円

60歳男性:21,058円

〔月払〔口座振替扱〕〕

【付加できる特約(例)】

アシストセブン

アシストセブンプラス

医のいちばんNEO

- 一生涯にわたる充実した介護保障
- 医療保障ニーズにも対応できる介護・医療重視型保険

- 解約返還金をなくすことにより保険料の低廉化を実現、手頃な保険料で介護保障の準備が可能
- 要介護状態に該当した場合、生存されている限り終身にわたって年金を支払
- 当社独自基準(公的介護保険制度において要介護2以上の認定を受ける程度の状態)の支払事由に加え、公的介護保険制度と連動した支払事由(要介護2以上)を導入
- 「アシストセブン」「アシストセブンプラス」により住宅改修など一時的にかかる費用への備えが可能、「生きていくための保障」をさらに充実することが可能
- 認知症などで請求困難な場合の手続きをサポートする制度として「成年後見制度サポート」を導入

本資料の問い合わせ先

第一生命保険株式会社

経営企画部 IR室

電話:050-3780-6930

免責事項

本プレゼンテーション資料の作成にあたり、第一生命保険株式会社（以下「当社」という。）は当社が入手可能なあらゆる情報の正確性や完全性に依拠し、それを前提としていますが、その正確性または完全性について、当社は何ら表明または保証するものではありません。本プレゼンテーション資料に記載された情報は、事前に通知することなく変更されることがあります。本プレゼンテーション資料およびその記載内容について、当社の書面による事前の同意なしに、第三者が公開または利用することはできません。

将来の業績に関して本プレゼンテーション資料に記載された記述は、将来予想に関する記述です。将来予想に関する記述には、これに限られませんが「信じる」、「予期する」、「計画」、「戦略」、「期待する」、「予想する」、「予測する」または「可能性」や将来の事業活動、業績、出来事や状況を説明するその他類似した表現を含みます。将来予想に関する記述は、現在入手可能な情報をもとにした当社の経営陣の判断に基づいています。そのため、これらの将来に関する記述は、様々なリスクや不確定要素に左右され、実際の業績は将来に関する記述に明示または黙示された予想とは大幅に異なる場合があります。したがって、将来予想に関する記述に依拠することのないようご注意ください。新たな情報、将来の出来事やその他の発見に照らして、将来予想に関する記述を変更または訂正する一切の義務を当社は負いません。